

LA CRISI D'IMPRESA delle SOCIETA' SPORTIVE NO PROFIT

Antonio Sanges 02 Ottobre 2020

Ci chiediamo...

La normativa sulla crisi d'impresa di cui al D. Lgs. n. 14/19 risulta applicabile alle società sportive no profit?

Quali sono gli indici di bilancio delle Società Sportive che determinano un «allert» in tema di continuità aziendale?

Crisi d'impresa delle Società Sportive no profit

FALLIBILITÀ delle ASD e SSD



D. Lgs. n. 14/19

- Vantaggi della riforma
- Indici di Bilancio Valutazione rischio d'impresa
- Continuità aziendale
- Responsabilità amministratori e sindaci
- Indici crisi società commerciali
- Indici crisi società sportive no profit
- Procedura di «allerta» interna ed esterna
- Organi composizione della crisi
- Composizione assistita della crisi
- Misura premiale



ASD e SSD: normativa di riferimento

1 gennaio 2018

- ASD e SSD «NO PROFIT»:
- Art. 90 L. 289/02
- L. 398/91
- D. Lgs. n. 14/19
- Enti sportivi Terzo Settore:
- art. 5 D. Lsg. n. 117/17
- D. Lgs. n. 14/19
- Società Sportive PROFIT:

Normativa soppressa dal Decreto Dignità – art. 13 L. n. 96/18

Crisi d'impresa S.S. no profit

La FALLIBILITA' delle ASD e SSD

D. Lgs. n. 14/2019

D. Lgs. n. 14/2019 ART. 1 Disciplina le situazioni di crisi e fa riferimento a imprenditore persona giuridica, ente collettivo Art. 2 Concetto di crisi ed insolvenza Riferimento «impresa minore»:

- ATTIVO PATRIMONIALE < 300mila € nei 3 esercizi antecedenti inizio crisi;</p>
- RICAVI < 200mila € nei 3 esercizi antecedenti inizio crisi
- <u>DEBITI NON SCADUTI</u> < 500mila € nei 3 esercizi antecedenti inizio crisi</p>

Art. 3

Doveri del debitore continuità aziendale

LEGGE FALLIMENTARE

ATTIVO < 300 mila € **PATRIMONIALE** < 200 mila € **RICAVI LORDI** < 500 mila € **DEBITI NON SCADUTI**

Fallibilità delle ASD e SSD

Le **ASD** assumono la qualità di:

"imprenditore commerciale"

e sono sottoposte alle relative norme

solo se

esercitano attività commerciale

in via esclusiva o principale

Corte di Cassazione	Sentenza n. 8374/2000
Corte di Cassazione	Sentenza n. 6835/2014
Tribunale di Monza	Sentenza 12/03/1955
Tribunale di Savona	Sentenza 18/01/1982
Tribunale di Firenze	Sentenza 10/05/1995
Tribunale di Monza	Sentenza n. 27/2018
Tribunale di Roma	Sentenza n. 304/2019



Crisi d'impresa S.S. no profit

Decreto
Legislativo
n. 14/2019

Crisi d'impresa: la normativa

Nell'ambito del Decreto contenente il Codice della crisi d'impresa e dell'insolvenza, il Legislatore ha introdotto una Riforma delle attuali procedure concorsuali, finalizzata alla preventiva emersione della crisi e con l'obiettivo di risanare l'impresa.

In tale contesto assumono rilevanza le **nuove procedure di «allerta»**

Crisi d'impresa: la normativa

Contestualmente sono state apportate una serie di modifiche al Codice Civile, tra le quali si evidenziano:

L'obbligo di istituire assetto organizzativo, amministrativo e contabile adeguato alla natura dell'impresa, anche in funzione della rilevazione tempestiva della crisi d'impresa

L'incremento delle ipotesi in cui nelle **srl** è obbligatorio la **nomina dell'organo di controllo/revisione**

La previsione di nuovi compiti (controlli) a carico dei predetti soggetti (sindaci/revisori)

Crisi d'impresa: obiettivi della riforma

OBIETTIVI della RIFORMA

A) Consentire una diagnosi precoce dello stato di difficoltà delle imprese

B) Salvaguardare la capacità imprenditoriale di coloro che vanno incontro ad un fallimento d'impresa dovuto a particolari contingenze

Crisi d'impresa: Vantaggi della Riforma

Per l'IMPRESA: l'impresa, in tal modo, ha la possibilità di attuare misure necessarie per recuperare l'equilibrio economico-finanziario, ovvero limitare la perdita di capitale;

Per gli STAKEHOLDERS: procedure di allerta tempestiva possono favorire sia gli interlocutori esterni all'impresa (ad esempio fornitori), sia interlocutori interni ad essa (si pensi ai dipendenti che potrebbero evitare il rischio della perdita di occupazione)

Per l'INTERO SISTEMA ECONOMICO: un miglioramento dei tassi di recupero si riflette, ad esempio, in maggiori possibilità di accesso al credito, maggiori investimenti e, in generale, in una situazione maggiormente performante per le imprese dell'intero sistema economico.

Crisi d'impresa: i cinque momenti determinanti

- 1 Stadio dell'INCUBAZIONE
- 2 Stadio della MATURAZIONE
- 3 Stadio della CRISI CONCLAMATA MA ANCORA REVERSIBILE
- 4 Stadio dell'INSOLVENZA REVERSIBILE
- 5 Stadio dell'INSOLVENZA CONCLAMATA IRREVERSIBILE

Crisi d'impresa: i cinque momenti determinanti

- 1) Stadio dell'INCUBAZIONE, nel quale si manifestano iniziali fenomeni di inefficienza;
- 2) Stadio della MATURAZIONE, nel quale si cominciano ad intaccare le risorse aziendali (cassa e patrimonio) con un contestuale incremento dei livelli di indebitamento;
- 3) Stadio della CRISI CONCLAMATA, MA ANCORA REVERSIBILE, nel quale vengono intaccati gli equilibri di natura finanziaria con conseguenti e significative ripercussioni sulla fiducia delle diverse categorie di stakeholder;

Crisi d'impresa: i cinque momenti determinanti

- 4) Stadio di INSOLVENZA REVERSIBILE, nel quale permane ancora il presupposto della continuità aziendale e rilevabile solo attraverso l'accesso ad informazioni di dettaglio disponibili alla sola impresa e agli organi di vigilanza;
- 5) L'ultimo stadio, quello dell'INSOLVENZA CONCLAMATA IRREVERSIBILE cui si giunge solo in assenza di tempestive manovre di risanamento attuate nel corso delle precedenti fasi e consiste, appunto, nell'insolvenza e nella condizione di dissesto manifesta ai terzi

Crisi d'impresa: percorso evolutivo

Presenza di prospettive negative in merito ai flussi di cassa operativi che, se combinati con un elevato livello di debito, a parità di altre condizioni possono spingere sempre più velocemente verso il punto di crisi

CRISI COVERNABILE Attività infruttifera della «crisi potenziale», determina il declino del valore operativo dell'azienda

CRISI IRREVERSIBILE il valore della liquidazione risulta essere superiore al valore di funzionamento

Definire gli
INDICATORI DELLA CRISI

Individuare degli

STRUMENTI DI RILEVAZIONE

Individuare dei

MECCANISMI/ PROCEDURE

Definire delle

MISURE

- Definire degli INDIZI o INDICATORI DELLA CRISI, il cui ricorso consentirebbe di far scattare l'allarme attivando l'adozione delle iniziative del caso
- Individuare degli <u>STRUMENTI</u> di <u>rilevazione dei predetti indizi</u>

Individuare dei MECCANISMI o PROCEDURE attraverso cui tradurre (per via di congegni di mero incentivo o invece di innesco più o meno forzoso, nel che è un nodo nevralgico della materia) tale rilevazione in iniziative dirette a fronteggiare la crisi, da parte del debitore e/o degli altri portatori degli interessi coinvolti e/o legittimati alla loro tutela, una volta resi destinatari e perciò edotti dei segnali anzidetti

ciò nel Codice della Crisi viene denominata «Procedura di allerta e composizione assistita della crisi»

- ➤ Definire delle MISURE in cui tali iniziative possano o debbano consistere, con riferimento alle procedure di regolazione della crisi già note con l'introduzione di ulteriori procedure
- ciò che la legge n. 155/2017 e le bozze dei suoi decreti legislativi di attuazione chiamano «Procedimento di composizione assistita della crisi»

Indici BILANCIO per valutare il rischio d'impresa

INDICE INDEBITAMENTO

INDICE DI STRUTTURA

INDICE LIQUIDITÀ
CORRENTE

INDICE LIQUIDITÀ IMMEDIATA

Indici BILANCIO valori ottimali e valori limite

	SITUAZIONE OTTIMALE	SEGNALI D'ALLARME	RISCHIO DEFAULT
■ INDICE DI INDEBITAMENTO	1,5 • I.I. •2,5	2,5 • I.I. • 3,5	>3,5
■ INDICE DI STRUTTURA	1 • I.S. • 2	= 1	<1
■ INDICE DI LIQUIDITA'	• 2	1,5 • I.L.C. • 2	<1,5
CORRENTE	= 2		
■ INDICE DI	> 2	= 2	< 2
LIQUIDITA' IMMEDIATA	> 1	= 1	< 1

INDŒD INDESTAVENTO

Esprime il grado di patrimonializzazione dell'azienda.

È dato dal seguente rapporto:

CAPITALE INVESTITO

CAPITALE NETTO

NB!!

- ▶Il valore ottimale di questo indice deve essere compreso tra 1,5 e 2,5
- → Per valori maggiori di 3,5 → ipotesi di default !!!

INDICED STRUTTURA

Misura la capacità di fronteggiare finanziariamente gli investimenti in <u>IMMOBILIZZAZIONI</u>

E' dato dal rapporto:

CAPITALE PROPRIO + DEBITI A M/L TERMINE

IMMOBILIZZAZIONI NETTE

NB!!

Valore > 1 le fonti di finanziamento coprono parte del capitale circolante

Valore = 2 maggiore incidenza delle passività rispetto al capitale proprio

INDICED LIQUIDITA CORRENTE

Esprime la capacità dell'azienda di far fronte agli impegni di pagamento a breve con i flussi di cassa generati entro lo stesso periodo, dalle attività correnti, comprese le scorte.

È dato dal rapporto:

ATTIVO CORRENTE - DISPONIBILITÀ

PASSIVO CORRENTE

NB!!

L'azienda può ragionevolmente ritenere di essere esente dai rischi connessi a problemi di liquidità se l'attivo corrente supera adeguatamente il passivo corrente

INDICED LIQUOTA IMMEDIATA

Esprime la capacità parziale dell'azienda di far fronte agli impegni finanziari di breve periodo mediante disponibilità liquide immediate (Cassa, c/c bancarie postali) e l'incasso dei crediti a breve e dei titoli, denotando una condizione di equilibrio finanziario di breve periodo.

È dato dal rapporto:

ATTIVO CORRENTE - DISPONIBILITÀ

PASSIVO CORRENTE

Crisi d'impresa: DEFINIZIONI artt. 1 - 2

CRS

Stato di difficoltà economico-fianziaria che rende probabile l'insolvenza del debitore e che per le imprese si manifesta con inadeguatezza dei flussi di cassa prospettici a far fronte, regolarmente, alle obbligazioni pianificate

INSOLVENZA

Stato del debitore che non è in grado di soddisfare, regolarmente, le proprie obbligazioni. Tale stato si manifesta con inadempimenti verso fornitori, banche, dipendenti, erario.

Continuità aziendale (art. 375) Assetto organizzativo

Il co. 2 dell'art. 2086 C.C. (come modificato dall'art. 375 del D.Lgs. 14/19 dal 16/03/2019)



«L'imprenditore, che operi in forma societaria o collettiva, ha il dovere di istituire un <u>assetto organizzativo, amministrativo e contabile adeguato</u> alla natura e alle dimensioni dell'impresa, anche in funzione della <u>rilevazione tempestiva della crisi</u> dell'impresa e della perdita della continuità aziendale, nonché di <u>attivarsi senza indugio</u> per l'adozione e l'attuazione di uno degli strumenti previsti dall'ordinamento per il <u>superamento della crisi</u> e il <u>recupero della continuità aziendale</u>».

Aspetti sostanziali della crisi e continuità aziendale

	ART. 3	CONTRASTO DELLA CRISI attraverso:	
	co. 1 e 2		
		§ Il monitoraggio del rischio e l'attivazione tempestiva	
		degli strumenti di allerta e di composizione assistita	
		volti al <u>superamento della crisi</u> e al <u>recupero della</u>	
		<u>continuità aziendale</u>	
RS	ART. 12	STRUMENTI DI ALLERTA	
	AIX 1. 12		
		Sono costituiti dagli obblighi organizzativi a carico	
		dell'imprenditore e dagli obblighi di segnalazione posti a	
		carico del debitore/impresa e dei creditori qualificati (ADE,	
		INPS, agente della riscossione)	
	ART. 19	COMPOSIZIONE ASSISTITA CRISI	
		Il debitore ricerca la soluzione mediante l'ausilio di un	
		organismo specializzato (l'OCRI), volto alla conclusione di	
		accordi con i debitori.	

Aspetti sostanziali della crisi e continuità aziendale

	ART. 2	CONCETTO DI CRISI		
	co. 1	STATO DI DIFFICOLTA' FINANZIARIA		
RS	Lett. a)	 § Non necessariamente prodromico dello stato di insolvenza. § Si manifesta per le imprese come inadeguatezza dei flussi di cassa prospettici a far fronte, regolarmente, alle obbligazioni pianificate. § Rende, comunque, probabile, l'insolvenza (intesa come incapacità dell'imprenditore a far fronte alle proprie obbligazioni). 		
	ART. 13	DIAGNOSI DELLA CRISI Sono previsti specifici indicatori di tipo qualitativo e quantitativo.		

Aspetti sostanziali della crisi e continuità aziendale

	OIC 11	CONCETTO DI CONTINUITÀ AZIENDALE § La continuità è sinonimo di funzionalità aziendale
CONTINUTA' AZIENDALE	ISA 570	PRESUPPOSTO DELLA CONTINUITÀ AZIENDALE Un'impresa deve essere considerata in grado di continuare a svolgere la propria attività in un prevedibile futuro

CONTINUITÀ AZIENDALE: aspetto organizzativo, amministrativo e contabile

La CONTINUITÀ AZIENDALE

deve essere garantita é, di conseguenza, lo stato di crisi deve essere intercettato tempestivamente, anche attraverso l'istituzione di:

un <u>«assetto organizzativo, amministrativo e</u> contabile adeguato alla natura e alle dimensioni dell'impresa»

CONTINUITÀ AZIENDALE: aspetto organizzativo, amministrativo e contabile

L'ASSETTO ORGANIZZATIVO consiste:

■ nell'insieme di regole e procedure volte a garantire la corretta attribuzione del potere decisionale, in termini di capacità e responsabilità

L' <u>ASSETTO AMMINISTRATIVO E CONTABILE</u> consiste:

nella rilevazione contabile completa, tempestiva e attendibile, che sia in grado di fornire informazioni utili ai fini delle scelte gestionali e della salvaguardia del patrimonio aziendale.

CONTINUITÀ AZIENDALE: la responsabilità degli amministratori

La RESPONSABILITÀ DEGLI AMMINISTRATORI disciplinata dal novellato art. 2475 co. 1 C.C., per le S.r.l., riguarda specificatamente la

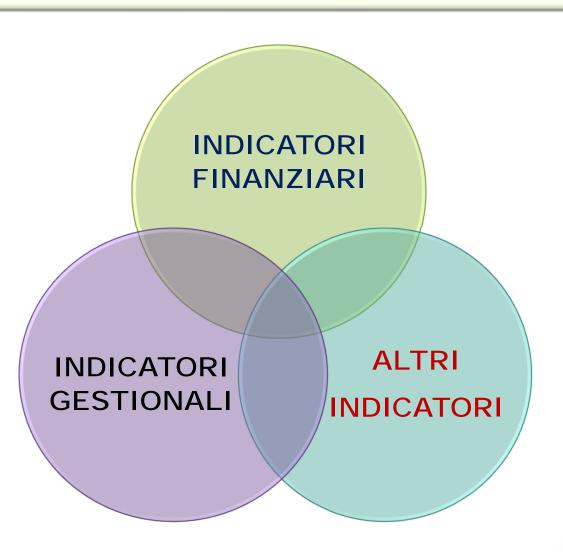
funzione organizzativa ed è legata:

- alla istituzione di un adeguato assetto organizzativo, amministrativo e contabile
- anche in funzione della rilevazione tempestiva della crisi e della perdita della continuità aziendale
- nonché all'attivazione, senza indugio, dell'adozione e dell'attuazione di uno degli strumenti normativi atti a superare la crisi e a recuperare la continuità aziendale.

CONTINUITÀ AZIENDALE: la responsabilità degli amministratori

L'art. 2476 co. 6 del C.C. è stato modificato: NUOVA VERSIONE

- "Gli amministratori rispondono verso i creditori sociali per l'inosservanza degli obblighi inerenti alla conservazione dell'integrità del patrimonio sociale.
- L'azione può essere proposta dai creditori quando il patrimonio sociale risulta insufficiente al soddisfacimento dei loro crediti.
- La rinunzia dell'azione da parte della società non impedisce l'esercizio dell'azione da parte dei creditori sociali.
- La transazione può essere impugnata dai creditori sociali soltanto con l'azione revocatoria, quando ne ricorrono gli estremi."



ISA 570, PAR. A.2

CIRCOSTANZE CHE POSSONO FAR SORGERE DUBBI

SUL PRESUPPOSTO DELLA CONTINUITÀ AZIENDALE

- Situazione di deficit patrimoniale o di capitale circolante netto negativo
- Prestiti a scadenza fissa prossimi alla scadenza in assenza di prospettive verosimili di rinnovo o di rimborso
- Eccessiva dipendenza da prestiti a breve termine per finanziare attività a lungo termine
- Indizi di cessazione del sostegno finanziario da parte dei creditori
- Bilanci storici o prospettici che mostrano flussi di cassa negativi
- Principali indici economico-finanziari negativi

Consistenti perdite operative o significative perdite di valore delle attività utilizzate per generare flussi di cassa

- Difficoltà nel pagamento dei dividendi arretrati o discontinuità nella distribuzione dei dividendi
- Incapacità di pagare i debiti alla scadenza
- Incapacità di rispettare le clausule contrattuali dei prestiti
- Cambiamento delle forme di pagamento concesse dai fornitori, passanti dalla concessione di credito al pagamento alla consegna
- Incapacità di ottenere finanziamenti per lo sviluppo di nuovi prodotti ovvero per altri investimenti necessari

INDICATORI FINANZIARI

ISA 570, Par. A.2,

CIRCOSTANZE CHE POSSONO FAR SORGERE DUBBI SUL PRESUPPOSTO DELLA *CONTINUITÀ AZIENDALE*

Intenzione della direzione di liquidare l'impresa o di cessare l'attività

- INDICATORI GESTIONALI
- Perdita di membri della direzione con responsabilità strategiche senza una loro sostituzione
- > Perdita di mercati fondamentali, di clienti chiave, di contratti di distribuzione

ISA 570, Par. A.2

CIRCOSTANZE CHE POSSONO FAR SORGERE DUBBI SUL PRESUPPOSTO DELLA *CONTINUITÀ AZIENDALE*

Capitale ridotto al di sotto dei limiti legali o non conformità ad altre norme di legge

ALTRI INDICATORI

- Procedimenti legali o regolamentari in corso che, in caso di soccombenza, possono comportare richieste di risarcimento cui l'impresa, probabilmente, non è in grado di far fronte
- Modifiche di leggi o regolamenti o delle politiche governative che si presume possano influenzare negativamente l'impresa
- Eventi catastrofici contro i quali non è stata stipulata una polizza assicurativa ovvero la polizza è stata stipulata con massimali insufficienti.

INDICI CRISI di Società Commerciale (Art. 13)

- ■INDICATORE CARDINE: capacità dell'impresa di far fronte con i flussi di cassa agli impegni verso i creditori
- ■INDICI che misurano la <u>SOSTENIBILITÀ DEGLI ONERI</u>
 <u>DI INDEBITAMENTO con i flussi di cassa</u> che l'impresa
 è in grado di generare
- INDICI che misurano <u>l'ADEGUATEZZA</u> DEI MEZZI PROPRI rispetto ai MEZZI DI TERZI
- ■RITARDI NEI PAGAMENTI reiterati e significativi (ART. 24)

INDICI CRISI di Società Commerciale

INDICI CHE MISURANO LA <u>SOSTENIBILITÀ DEGLI ONERI</u>
<u>DI INDEBITAMENTO</u> CON I FLUSSI DI CASSA CHE
L'IMPRESA È IN GRADO DI GENERARE:

DEBT SERMCE

COVERAGE RATIO



FLUSSO DI CASSA

ONERI FINANZIARI + QUOTA CAPIATALE

INDICI CRISI di Società Commerciale

INDICI che misurano <u>l'ADEGUATEZZA DEI</u> MEZZI PROPRI rispetto ai MEZZI DI TERZI



PATRIMONO NETTO

TOT. PASSIVO—(FONDI RISCH ESPESE+FONDOTFR+
RATE ERISCONTI PASSIM)

INDICI CRISI di Società Commerciale

INDICATORI DI CRISI

RITARDI NEI PAGAMENTI

reiterati e significativi,

anche sulla base di quanto previsto all'art. 24

DEBITI PER RETRIBUZIONI scaduti da almeno <u>60 gg</u> per un ammontare pari a oltre la metà dell'ammontare complessivo mensile delle retribuzioni

DEBITI VERSO FORNITORI scaduti d almeno <u>120 gg</u> per un ammontare superiore a quello dei debiti non scaduti

INDICI CRISI di Società Sportive

BILANCIO D'ESERCIZIO SOCIETÀ SPORTIVE

Codice Civile:

Artt. 2423 – 2424 – 2425

Documenti OIC

Disposizioni FIGL/FIPAV/FIP

Disposizioni CO.VI.SOC /FIPAV

Principi contabili CNDCEC

VOCI DI BILANCIO delle Società Sportive «caratterizzanti»

IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI

- Diritti pluriennali prestazione calciatori
- Fondo amm/to diritti pluriennali calciatori
- Fondo svalutazione diritti pluriennali prestazioni calciatori

<u>IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI</u>

- Capitalizzazione costi vivaio
- Fondo amm/to costi vivaio
- Costi Vivaio società CALCIO/BASKET/VOLLEY sono assimilabili a «Costi Sviluppo E Ricerca»
- Costi Vivaio => VALORE PRODUZIONE (Capitalizzazione Costo Vivaio)

VOCI DI BILANCIO delle Società Sportive «caratterizzanti»

VALORE DELLA PRODUZIONE

- Ricavi cessione temporanea calciatori
- Ricavi da gare
- Percentuali incassi gare squadre ospitanti gara fuori casa
- Ricavi abbonamenti
- Ricavi d stadio
- Ricavi da cessione temporanea prestazione calciatori

PROVENTI STRAORDINARI

■ Plusvalenze da alienazione calciatori

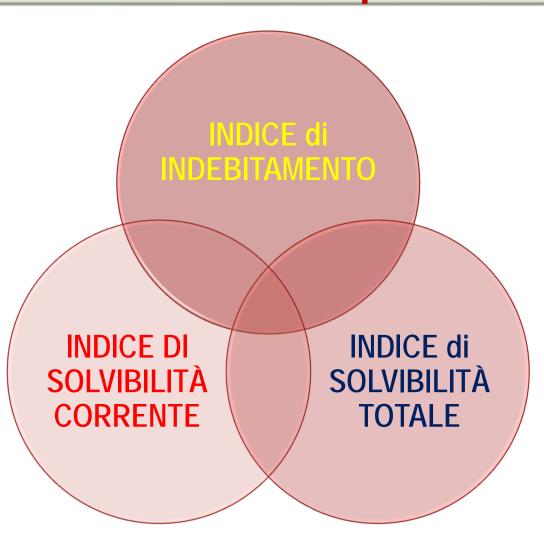
ONERI STRAORDINARI

Minusvalenze da alienazione calciatori

ONERI DIVERSI DI GESTIONE

- Oneri da squadra ospitante
- Percentuale incassi gara squadra ospitante

INDICI DI BILANCIO «caratterizzanti» delle Società Sportive



INDICI DI BILANCIO «caratterizzanti» delle Società Sportive



L'INDICE DI INDEBITAMENTO:

Il rapporto tra il patrimonio netto e il totale delle passività determina l'indice di indebitamento. Tale valore deve muoversi all'interno di 1.



L'INDICE DI SOLVIBILITÀ TOTALE:

Il rapporto tra attività totali e debiti totali determina l'indice di solvibilità totale. Un club è solvibile quando il totale dell'attivo è superiore al totale dei suoi debiti.

Quanto maggiore è tale indice, tanto più il club è solvibile.



L'INDICE DI SOLVIBILITÀ CORRENTE:

Il rapporto tra attività correnti e passività correnti determina l'indice di solvibilità corrente. Tale indice serve a verificare se l'attivo è in grado di pagare i debiti a breve.

INDICI DI BILANCIO «caratterizzanti» delle Società Sportive

RAPPORTO TRA RICAVI OPERATIVI E ATTIVITÀ TOTALI:

Il rapporto tra ricavi operativi e attività totali, risponde ad una semplice e fondamentale domanda: QUANTO È INVESTITO E QUANTO SI FATTURA?

RAPPORTO TRA REDDITO OPERATIVO E ATTIVITÀ TOTALI:

Tale indicatore è la chiave per calibrare il buon funzionamento di un club calcio. Se si ottiene un ritorno economico adeguato, vuol dire che le attività sono gestite in modo efficiente e i ricavi operativi e le spese operative risultano ben dimensionati.

propri)

ROE: RETURN ON EQUITY (Tasso di rendimento dei mezzi

Il rapporto tra risultato netto d'esercizio e la semisomma dei mezzi propri iniziali e finali, al netto del risultato d'esercizio, indica il rendimento dei mezzi propri investiti nell'attività.

L'INDICATORE DI LIQUIDITÀ DELLA FIGC

Tale indicatore, che è finalizzato a misurare il grado di equilibrio finanziario a breve termine, ossia la capacità della società di far fronte agli impegni finanziari con scadenza entro i 12 mesi, coincide, sostanzialmente, con l'indice di solvibilità corrente.

(INDICATORE LIQUIDITÀ FIGC = INDICE DI SOLVIBILITÀ CORRENTE)

Detto **INDICATORE DI LIQUIDITÀ** considera:

- tra le ATTIVITÀ CORRENTI:
- disponibilità liquide e i crediti esigibili entro 12 mesi ed esclude i crediti tributari per imposte anticipate;
- tra le PASSIVITÀ CORRENTI:
- i debiti con scadenza entro i 12 mesi ed esclude i Debiti verso soci postergati ed infruttiferi.

L'INDICATORE DI INDEBITAMENTO DELLA FIGC

Tale indicatore è finalizzato a misurare il **grado complessivo di indebitamento** delle società, in rapporto al Valore della Produzione medio degli ultimi 3 esercizi.

Secondo la FIGC, detto indicatore rappresenta il raccordo tra la componente finanziaria dei Debiti e quella economica del valore della Produzione e segnala in modo sintetico la sostenibilità dell'indebitamento.

L'INDICATORE DI COSTO DEL LAVORO ALLARGATO DELLA FIGC

Tale indicatore è calcolato attraverso il rapporto tra il Costo del Lavoro Allargato ed i Ricavi ed è finalizzato a misurare il peso economico del costo del lavoro:

COSTO DEL LAVORO
ALLARGATO
RICAVI

IL COSTO DEL LAVORO ALLARGATO

include:

§ i costi per il personale, comprensivi degli ammortamenti dei diritti alle prestazioni dei calciatori;

I RICAVI

comprendono

§ i Ricavi delle vendite e delle prestazioni, i Proventi da sponsorizzazione, i Proventi pubblicitari, i Proventi commerciali e royalties, i Proventi da cessione diritti televisivi, i Proventi vari e le Plusvalenze da cessione dei diritti alle prestazioni dei calciatori al netto delle relative Minusvalenze.



Per il costo del Lavoro Allargato si considera il valore risultante dall'ultimo bilancio d'esercizio approvato, mentre i Ricavi sono dati dai loro valori medi degli ultimi 3 bilanci d'esercizio approvati.

OBBLIGO DI SEGNALAZIONE degli ORGANI DI CONTROLLO (Art. 14)

PROCEDURA di:

ALLERTA INTERNA



PROCEDURA di:
ALLERTA
ESTERNA

OBBLIGO NOMINA ORGANI DI CONTROLLO

OBBLIGO NOMINA
ORGANI DI
CONTROLLO

ART. 2477 Introduzione commi 2 – 3
(Art. 2 bis Decreto Crescita D.L. 32/19 – Legge 58/19)

Società che <u>supera</u> per 3 esercizi consecutivi <u>almeno uno</u> dei seguenti limiti:

- ATTIVO SITUAZIONE PATRIMONIALE -> 4 MLN Euro
- TOTALE RICAVI: 4 MLN Euro
- Dipendenti medi occupati nell'esercizio: -> 20 unità

POTERI-DOVERI del Collegio Sindacale e/o Organo di controllo

Prevenzione dello stato di squilibrio economico-finanziario e patrimoniale, mediante l'adozione di strumenti organizzativi che siano capaci di rilevare ex-ante il rischio a seconda delle dimensioni e della tipologia dell'attività d'impresa

Rilevazione tempestiva dei segnali di criticità

Individuazione di idonei rimedi da adottare per fronteggiare la crisi

Vigilanza sulla
corretta esecuzione
materiale del
programma ideato per
superare le criticità
ed evitare l'insolvenza

Collegio Sindacale e/o Organo di Controllo: procedura «ALLERTA INTERNA»

VALUTARE costantemente che l'assetto organizzativo dell'impresa sia adeguato, che sussista l'equilibrio economico-finanziario e quale sia il prevedibile andamento della gestione

SEGNALARE
immediatamente all'organo
amministrativo l'esistenza
di «*fondati indizi di crisi*»

Collegio Sindacale e/o Organo di Controllo: procedura «ALLERTA <u>INTERNA</u>»

In presenza di fondati INDIZI DI CRISI



il revisore, ovvero l'organo di controllo <u>deve</u> <u>immediatamente</u> darne informazione all'organo amministrativo.

La **COMUNICAZIONE** deve rispettare specifici requisiti di SOSTANZA, di FORMA e di TERMINI.

Ciò significa che la segnalazione deve essere MOTIVATA, e quindi, è necessario che la sussistenza dello stato di crisi sia CIRCOSTANZIATA e che vengano richiamati gli «indizi» a tal fine rilevati (cioè gli indici).

Collegio Sindacale e/o Organo di Controllo: procedura «ALLERTA <u>INTERNA</u>»

La COMUNICAZIONE deve essere

- redatta in forma scritta
- ■trasmessa tramite Pec o con altri mezzi che assicurino la prova dell'avvenuta ricezione
- deve prevedere un congruo termine, non superiore a 30 giorni, entro il quale l'organo amministrativo deve riferire in ordine alle soluzioni individuate e alle iniziative intraprese per superare lo stato di crisi.

Collegio Sindacale e/o Organo di Controllo: procedura «ALLERTA <u>ESTERNA</u>»

In caso di <u>CONDOTTA OMISSIVA</u> o di <u>INERZIA</u> dell'organo amministrativo ovvero in caso di <u>MANCATA ADOZIONE</u> nei successivi 60 giorni delle misure ritenute necessarie per superare lo stato di crisi



Il revisore o il sindaco è tenuto ad adottare la c.d. «procedura di allerta esterna», informando SENZA INDUGIO l'organismo di composizione della crisi e dell'insolvenza (OCRI).

In tale eventualità si dovranno fornire tutti i dati utili anche in violazione dell'obbligo di segretezza.

Collegio Sindacale e/o Organo di Controllo: procedura «ALLERTA ESTERNA»

Il Codice prevede, inoltre, <u>in caso di segnalazione</u> tempestiva all'OCRI, la deresponsabilizzazione dell'organo di controllo per le conseguenze pregiudizievoli delle omissioni o azioni successive alla segnalazione.

Con la <u>DENUNCIA all'OCRI</u>, la norma, pertanto, introduce una protezione dal rischio di contestazioni di responsabilità risarcitorie per culpa in vigilando sugli atti gestori degli amministratori posti in essere successivamente alla segnalazione.

INDICATORI DI CRISI

PRESENZA INDICATORI DI CRISI



ORGANO DI CONTROLLO/REVISORE/SOCIETÀ DI REVISIONE



SEGNALAZIONE a:

ORGANO AMMINISTRATIVO



COMUNICAZIONI
SOLUZIONI INDIVIDUATE
INIZIATIVE INTRAPRESE





MANCATA/INADEGUATA RISPOSTA

MANCATA ADOZIONE
MISURE SUPERAMENTO
CRISI

ART. 15 OBBLIGO DI SEGNALAZIONE DI CREDITORI PUBBLICI QUALIFICATI

AGENZIA ENTRATE

INPS

AGENZIA ENTRATE RISCOSSIONE

ART. 15 OBBLIGO DI SEGNALAZIONE DI CREDITORI PUBBLICI QUALIFICATI

CONTROLLI ESTERNI

AGENZIA ENTRATE

SOGLIA:

debito IVA pari al 30% del volume d'affari del periodo cui si riferisce l'ultima liquidazione

AGENZÍA DELLE ENTRATE RISCOSSIONE

SOGLIA:

somma dei crediti iscritti a ruolo superiore a:

- € 500.000 per le ditte individuali;
- € 1.000.000 per le società

INPS

SOGLIA:

ritardo nel versamento dei contributi previdenziali di almeno la metà dei contributi maturati nell'anno precedente, con un minimo di € 50.000

INDICATORI DI CRISI

PRESENZA DEBITI SCADUTI



CREDITORE PUBBLICO QUALIFICATO



SEGNALAZIONE a:

DEBITORE



<u>ESTINZIONE</u> REGOLARIZZAZIONE



MANCATA
ESTINZIONE O
REGOLARIZZAZIONE

SEGNALAZIONE all'OCRI

Crisi d'impresa

ORGANISMI DI COMPOSIZIONE DELLA CRISI ART. 16

OCRI – Organismi di Composizione della Crisi ART. 16

COMPITI	§ Gestire la fase dell'allerta per tutte le imprese § Gestire l'eventuale procedimento di composizione assistita della crisi per le imprese diverse da quelle minori (o imprese "sotto soglia").	
COMPETENZA	In base alla sede dell'impresa	
TERRITORIALE		
	Referente	ü Segretario della Camera di Commercio o un suo delegato
COMPOSIZIONE	L'ufficio del referente	ü Apparato costituito dal personale e di mezzi messi a disposizione della CCIAA
	Collegio degli esperti	ü Nominato di volta in volta per il singolo affare

Crisi d'impresa

AUDIZIONE DEL DEBITORE ART. 18

AUDIZIONE DEL DEBITORE ART. 18

Sia in caso di SEGNALAZIONE

che in caso di ISTANZA DEL DEBITORE NB!!

L'OCRI convoca nei <u>15</u> giorni dalla ricezione il debitore

L'audizione dovrà essere:

<u>riservata</u> e confidenziale

AUDIZIONE DEL DEBITORE ART. 18

ESITO AUDIZIONE

SEGNALAZIONE INFONDATA **ARCHIVIAZIONE**

SEGNALAZIONE FONDATA 1)MISURE SOLUZIONE CRISI

2) COMPOSIZIONE ASSISTITA CRISI

Crisi d'impresa

COMPOSIZIONE ASSISTITA CRISI ART. 21

COMPOSIZIONE ASSISTITA CRISI

LE POSSIBILI SITUAZIONI

Omologazione della ristrutturazione del debito

Omologazione di concordato preventivo

Apertura liquidazione giudiziale

Debitore non assume nessuna iniziativa: segnalazione al P.M. per richiesta apertura liquidazione giudiziale

Crisi d'impresa

MISURE PREMIALI ART. 25

MISURE PREMIALI

nuovo «codice della crisi» ha acquisito piena consapevolezza della problematica relativa alle situazioni di crisi e ha previsto MISURE PREMIALI a favore dell'imprenditore assuma tempestivamente che l'iniziativa e acceda alla procedura di composizione.

MISURE PREMIALI

MISURE PREMIALI Durante la procedura di composizione assistita della crisi e fino alla sua conclusione gli interessi che maturano sui debiti tributari dell'impresa sono ridotti alla misura legale.

Le sanzioni tributarie per le quali è prevista l'applicazione in misura ridotta in caso di pagamento entro un determinato termine dalla comunicazione dell'ufficio che le irroga sono ridotte alla misura minima se il termine per il pagamento scade dopo la presentazione dell'istanza di cui all'art. 19, co. 1, o della domanda di accesso ad una procedura di regolazione della crisi o dell'insolvenza.

Della procedura di composizione assistita della crisi sono ridotti della metà nelle eventuale procedura di regolazione della crisi o dell'insolvenza successivamente aperta.

MISURE PREMIALI

MISURE PREMIALI

La proroga del termine fissato dal giudice ai sensi dell'art. 44 per il deposito della proposta di concordato preventivo o dell'accordo di ristrutturazione dei debiti è pari al doppio di quella che ordinariamente il giudice può concedere, se l'organismo di composizione della crisi non ha dato notizia di insolvenza al P.M. ai sensi dell'art. 22.

La proposta di concordato preventivo in continuità aziendale concorrente con quella da lui presentata non è ammissibile se il professionista incaricato attesta che la proposta del debitore assicura il soddisfacimento dei creditori chirografari in misura non inferiore al 20% dell'ammontare complessivo dei crediti.